

株式会社 ベクター

第28期 決算(通期)

(2015年4月1日～2016年3月31日)

説明資料

2016年4月22日



(証券コード：2656)

業績の状況

第28期通期実績・・・予想対比



(百万円)

	業績予想 通期	実績					通期	予想対比	
		1Q	2Q	3Q	4Q	差額		達成率	
営業収益	1,610	336	375	426	418	1,555	▲55	96.6%	
営業利益	▲102	▲61	▲32	▲6	17	▲82	20	- %	
経常利益	▲101	▲60	▲32	▲6	16	▲82	19	- %	
純利益	▲103	▲60	▲33	▲6	10	▲89	14	- %	

第28期 3Q・4Qトピックス

オンラインゲーム事業では、3Qにリリースした2つの新規タイトルの売上が好調に推移したものの、ローンチに関連する広宣費の影響で営業損失となった。4Qも売上好調を維持しつつ、広宣費が少なくなったこと等もあり営業利益に転じている。

ソフト販売事業では、年末商戦は振るわず低調な結果となった。

第28期通期実績・・・前期対比



(百万円)

	第24期	第25期	第26期	第27期 前期	第28期 当期	前期対比	
						差額	増減率
営業収益	3,635	2,480	2,143	1,797	1,555	▲242	▲13.5%
営業利益	52	▲282	▲251	▲31	▲82	▲51	- %
経常利益	56	▲228	▲242	▲20	▲82	▲62	- %
純利益	▲255	▲423	▲302	▲29	▲89	▲60	- %

第28期 通期トピックス

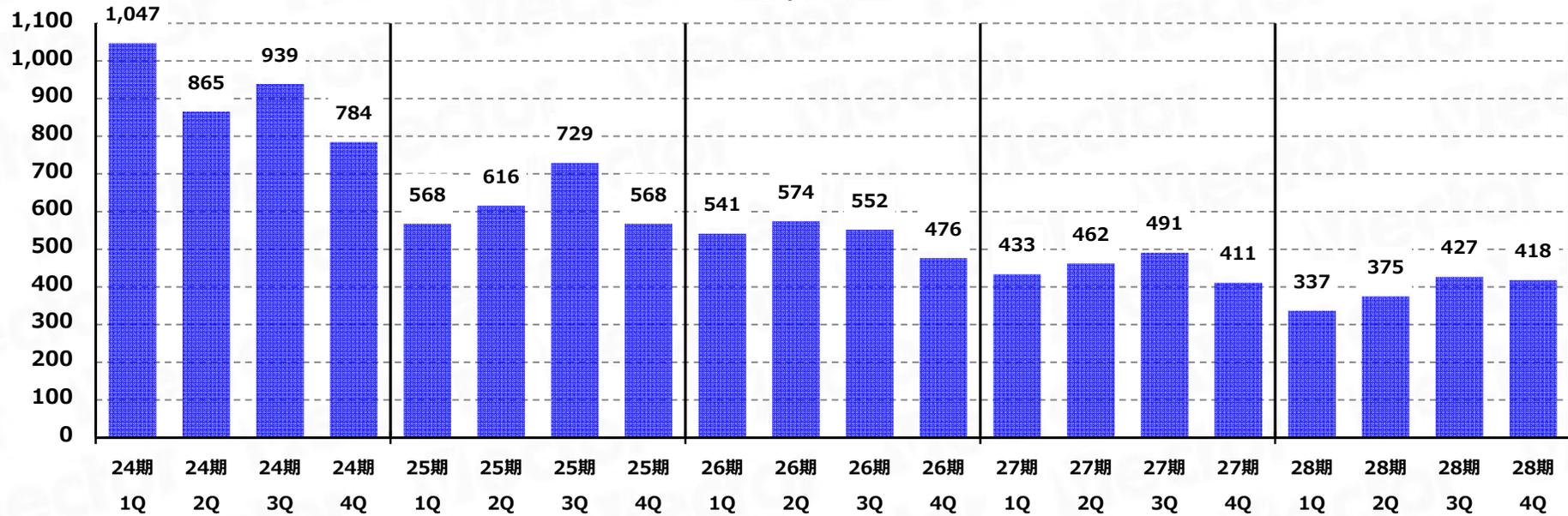
第28期1Qは、新規事業関連による営業損失の結果となった。新規事業関連支出を見直した結果、2Q以降は前期と同水準の営業損失レベルで推移し、4Qは売上・営業利益ともに前期を上回る結果となった。オンラインゲーム事業は、新規タイトルのローンチ前後の臨時広宣費の支出はあるものの、黒字基調は維持出来ている。

全社 収益・利益推移 (直近5期Q単位)

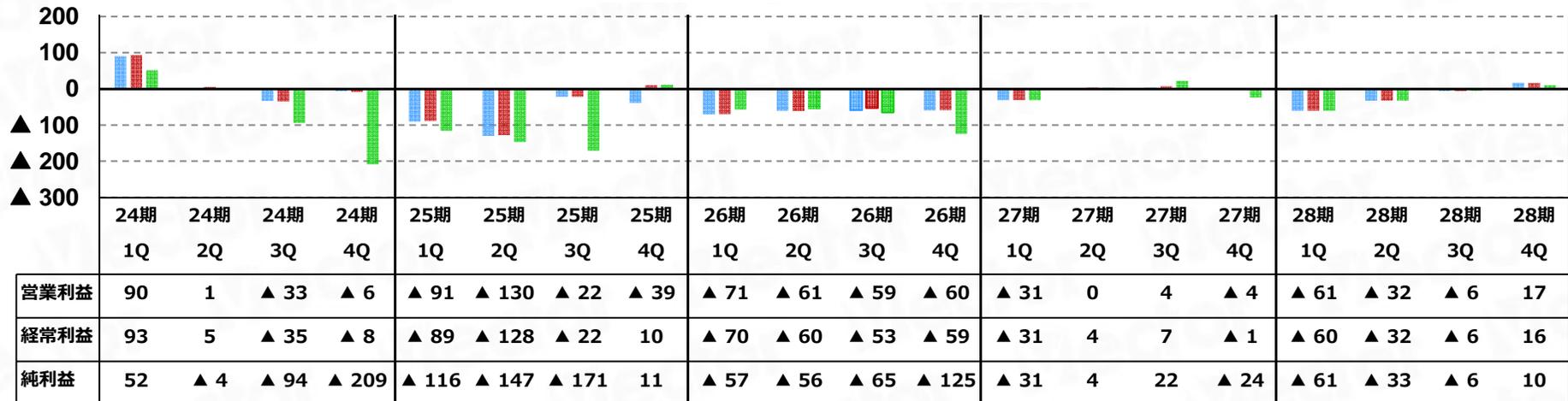


■ 営業収益

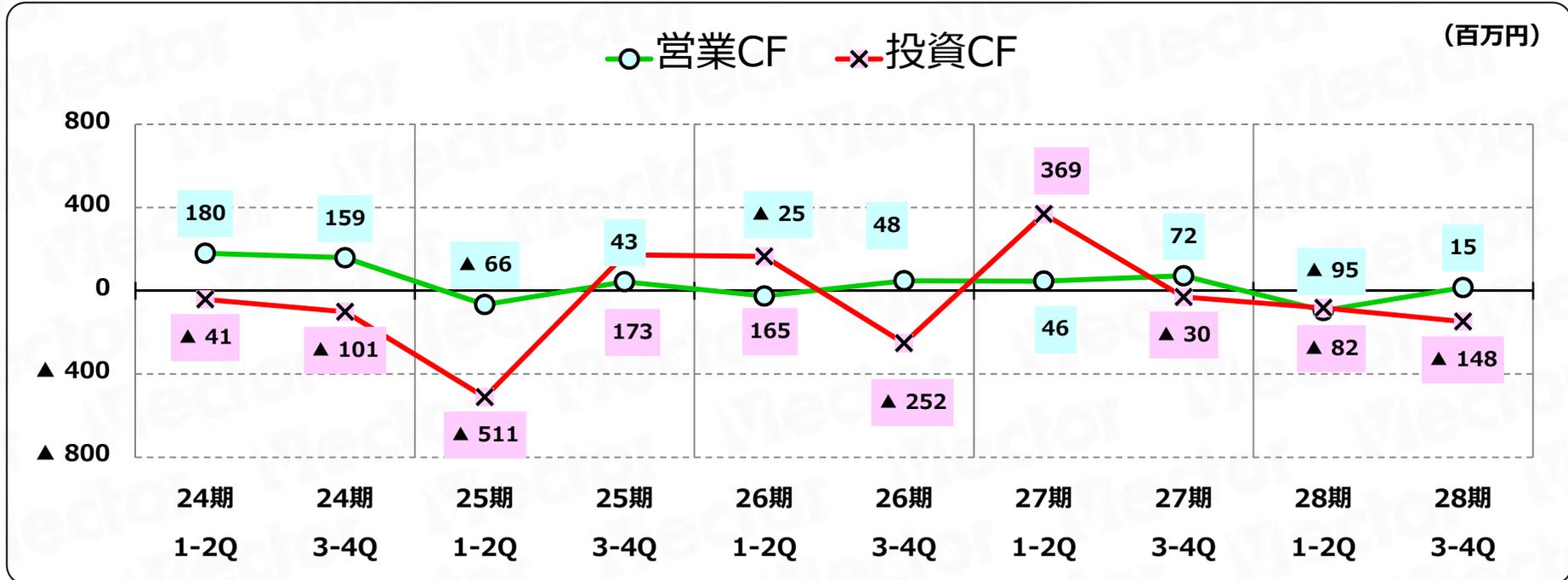
(百万円)



■ 営業利益 ■ 経常利益 ■ 純利益



キャッシュ・フロー推移(直近5期半期単位)



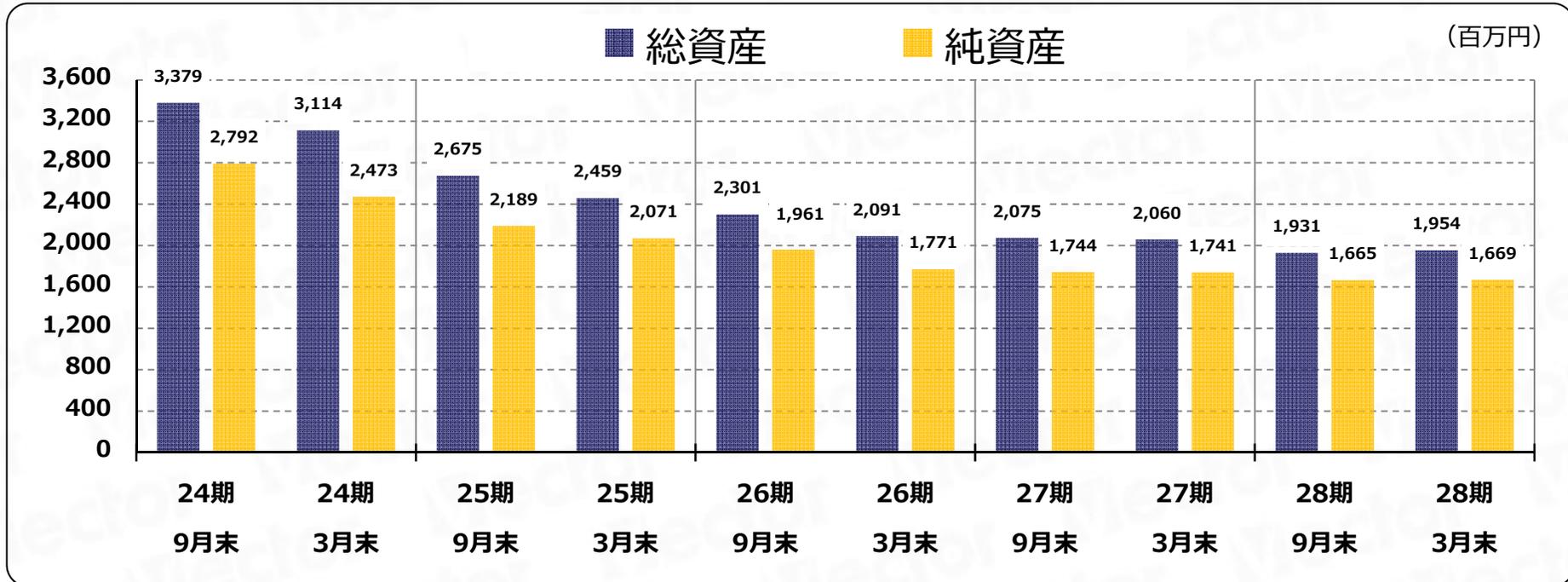
トピックス

投資キャッシュフロー推移

	24期 1-2Q	24期 3-4Q	25期 1-2Q	25期 3-4Q	26期 1-2Q	26期 3-4Q	27期 1-2Q	27期 3-4Q	28期 1-2Q	28期 3-4Q
金融商品関係	201	100	▲ 400	246	265	▲ 200	411	22	0	▲ 100
固定資産関係	▲ 242	▲ 201	▲ 111	▲ 73	▲ 100	▲ 52	▲ 42	▲ 52	▲ 82	▲ 48
投資CF計	▲ 41	▲ 101	▲ 511	173	165	▲ 252	369	▲ 30	▲ 82	▲ 148

第28期1-2Qの営業CFはマイナスだったが、第28期1-2Qの固定資産関係の投資CFにより、3-4Qはプラスに転じた。

総資産・純資産推移(直近5期半期単位)



トピックス

総資産のうち現金及び現金同等物残高は、第27期以降の概ね12億円前後となっており、業績回復のための各施策の遂行上、資金面の問題に無い状況を維持している。

また、純資産総額は、第27期以降の営業赤字の縮小により概ね横ばいの状態が続いている。

セグメントの状況

セグメント別 推移(直近5期)



(百万円)

売上	第24期	第25期	第26期	第27期 前期	第28期 当期	前期対比	
						差額	増減率%
オンラインゲーム	2,549	1,835	1,520	1,236	1,076	▲160	▲12.9
ソフトウェア販売	927	518	506	458	384	▲74	▲16.1
サイト広告	156	127	117	100	76	▲24	▲23.3
その他	5	1	-	3	17	3	-

セグメント 利益	第24期	第25期	第26期	第27期 前期	第28期 当期	前期対比	
						差額	増減率%
オンラインゲーム	8	▲215	▲224	24	50	26	108.3
ソフトウェア販売	76	▲52	▲20	▲8	3	11	-
サイト広告	99	72	76	64	20	▲44	▲68.8
その他	▲3	▲0	-	▲10	▲96	▲84	-

第28期サービス開始(ブラウザゲーム)

Vector

タイトル名 : 魔戦カルヴァ
サイトURL : <http://calva.vector.co.jp/>
サービス開始 : 2015年6月9日



タイトル名 : 魔戦カルヴァ
サイトURL : <http://vel.vector.co.jp/>
サービス開始 : 2015年9月15日



タイトル名 : ドラゴニックエイジ
サイトURL : <http://dragonic.vector.co.jp/>
サービス開始 : 2015年12月3日



タイトル名 : ヘクサウォーズ
サイトURL : <http://hexa.vector.co.jp/>
サービス開始 : 2015年12月17日



来期業績の予想

今期(第28期)状況と来期(第29期)見通し

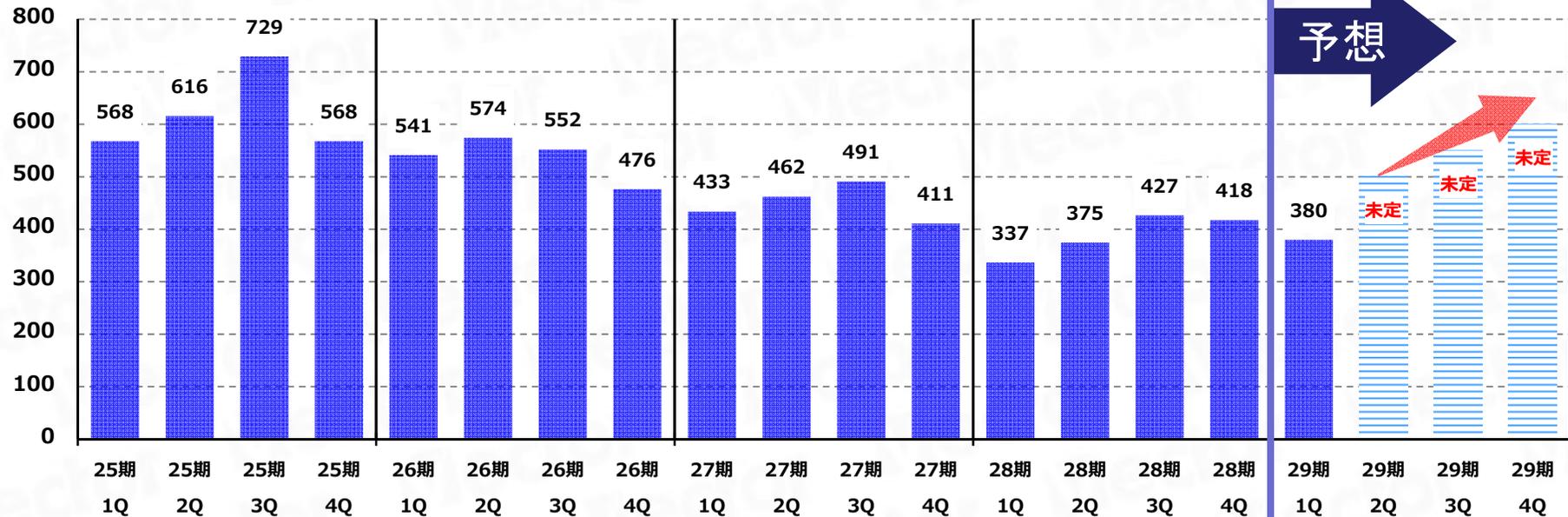
		今期の状況	来期の見通し
オンラインゲーム	PCゲーム	C/Sゲーム 2タイトル、Brゲーム 3タイトルを終了し、新規Brゲーム 4タイトルのサービスを開始した。Brゲームは、複数のゲームポータルへチャネリング展開することで売上増加と利益貢献をしている。サービスを継続している既存タイトルは、経年により売上・利益が減少している。	経年による影響で売上・利益が縮小してきた既存タイトルを補うため、Brゲームは、今期と同じ規模で新規Brゲームのサービス開始を予定している。新規C/Sゲームのリリース予定はなし。売上・利益は今期より増加する見込み。
	スマホゲーム	オリジナルタイトル「東京ダンジョンRPG ひめログっ!」を開発・CBTを実施。サービス開始を予定していたが、バランス調整に時間を要し、リリースは来期へ持越し。	オリジナルタイトル「東京ダンジョンRPG ひめログっ!」2016年5月に正式サービス開始を予定している。
ソフトウェア販売		WindowsXP機入れ替え特需の反動と円安による部品価格上昇によりPC販売市場の低迷の影響に加え、個人向けPC市場の下降トレンドもあり、大幅な売上減少となった。	WindowsXP機入れ替え特需の反動減は落ち着きを取り戻すが、個人向けPC市場の下降トレンドは変わらない。法人向けニーズに対応した拡販施策も対応しているが、抜本的な改善策が見いだせておらず、売上減少率の改善は見込めていない。
サイト広告		ページビュー数の減少を広告単価の引上げにより下げ幅を最小限にするため注力したが、思惑通りの単価には届かず大幅な減収となった。	抜本的な改善策が見いだせておらず、売上減少率の改善は見込めていない。
新規ビジネス		非ゲームスマホアプリ「今日のごはん」「だいきなプレ!」は堅調に推移し、少ない工数で確実に利益貢献。スマホゲーム事前登録メディア「ゲームの情報 ゲームダッシュ!」は事業レベルの規模まで成長しなかった。	売上減少傾向に歯止めがかからない「ソフトウェア販売」「サイト広告」に代わる事業を構築していくため、新規分野・新規ビジネスの開発、検討、実施を継続する。

※ C/Sゲーム :ユーザーPCにインストールして遊ぶゲーム(クライアントサーバー型ゲーム)
 Brゲーム :インターネットブラウザ上で遊ぶゲーム

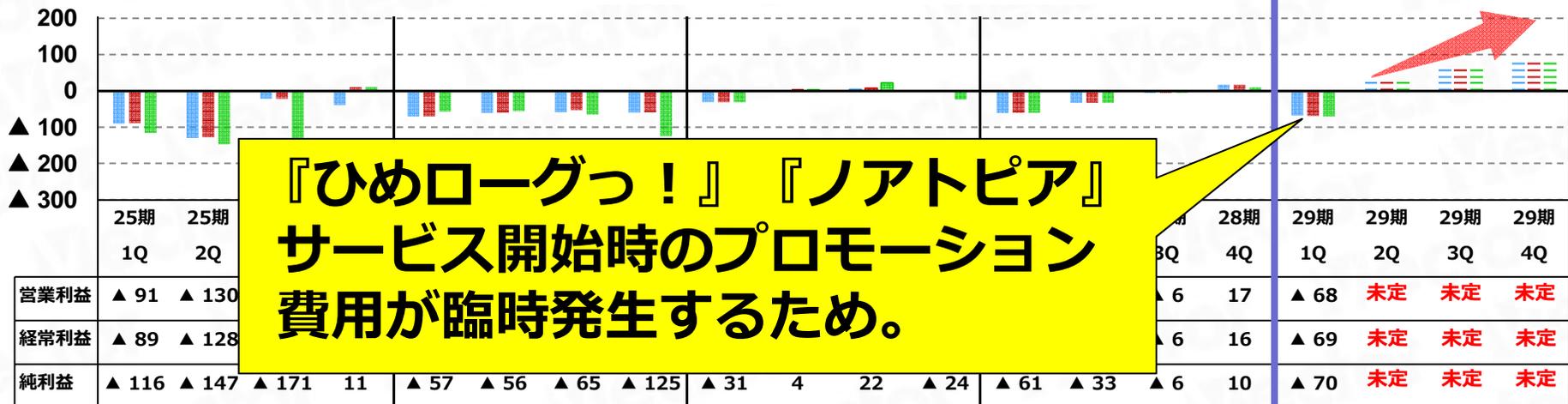
全社 収益・利益推移(予想)



(百万円)



■ 営業利益 ■ 経常利益 ■ 純利益



『ひめログっ!』『ノアトピア』サービス開始時のプロモーション費用が臨時発生するため。

第29期 サービス開始予定

タイトル名：東京ダンジョンRPG ひめローグっ！

サイトURL：<http://hrogue.vector.co.jp/>

ジャンル：3DローグライクRPG

事前登録開始 2016年4月20日

サービス開始 2016年5月予定



iOS/Android

第29期 サービス開始予定

Vector

2016年4月20日より事前登録を開始し、本日3日目で累計3万人の登録を突破いたしました！

登録者数
3万人突破!!

事前登録キャンペーン
登録者数に応じてプレゼントが豪華に!

- ✓ 達成! 1万人突破で... 時空石10個
- ✓ 達成! 3万人突破で... 時空石15個+15万ゴールド
- 5万人突破で... 時空石20個+★3合成用武姫セット(5種)
- 7万人突破で... ★4レア武姫「クマちゃんステッキ」!
- 10万人突破で... ??????

iOS/Android

第29期 サービス開始予定

Vector

タイトル名：ノアトピア

サイトURL：<http://hope.vector.co.jp/teaser/>

ジャンル：ゆるふわファンタジーRPG

ノアトピア
希望の物語

サービス開始 2016年 春



Browser

第29期も、オンラインゲーム、中でもスマートフォン分野に注力し、業績の回復に邁進してまいります。

また、利用者の皆様に安心してご利用頂けるよう一層の情報セキュリティ対策の強化を図ります。

一層のご支援、ご鞭撻のほど宜しくお願い申し上げます。

本説明会及び参考資料の内容には、将来に対する見通しが含まれておりますが、実際の業績は様々な要因により大きく異なる可能性があります。